

Business Development

JOB DESCRIPTION

- Responsable de captación de producto tanto a nivel nacional como internacional
- Planificar y gestionar correctamente los procesos derivados de compra ventas de activos, grupos y absorciones.

REQUISITOS

Perfil:

- Experiencia entre 5-10 años en sector, contrastable. Se solicitarán referencias.
- Conocimiento del mercado español y europeo.
- Capacidad de planificación, análisis y seguimiento de potenciales players del sector: cadenas hoteleras, bancos, fondos de inversión, particulares, etc.
- Dominio de herramientas para el desarrollo del puesto: CRM, bases de datos, etc.
- Orientación comercial y trabajar con alto componente a resultados.
- Disponibilidad para viajar, nacional e internacionalmente.
- Persona proactiva y autónoma.
- Acostumbrado a trabajo bajo situaciones de estrés y volumen de trabajo.

Conocimientos necesarios:

- Licenciatura universitaria Inglés C1 o superior se valorarán otros idiomas
- Nivel avanzado de Microsoft Office, se valorará Navision y otros